

Intervista a Giovanna Melandri

«La rivoluzione 3D degli investimenti a impatto sociale»

Felicia Masocco

ochi giorni fa ero a Parigi con la sindaca Anne Hidalgo che ha lanciato un social impact bond per finanziare le politiche a favore dei senzatetto. È questo tipo di sperimentazioni che dobbiamo cominciare a praticare anche in Italia». Da noi si chiamano "investimenti a impatto sociale" e per promuoverli è nata la Social Impact Agenda per l'Italia presieduta da Giovanna Melandri che parladi «rivoluzione 3D, la terza dimensione degli investimenti».

Definiamo "investimento a impatto sociale". Che cos'è?

«Sono tutti quegli investimenti realizzati intenzionalmente per risolvere un problema sociale. Mohammad Yunus. inventore del microcredito e del social business, parla di problem solving business. Si tratta di investimenti con impatto sociale positivo, intenzionale - è nella missione dell'impresa- e misurablie. È stata definita "Rivoluzione 3D", la terza dimensione degli investimenti: così ne parla la task force del G8 che ha studiato il tema e da cui nasce anche la "Social impact Agenda" lanciata martedì con molti dei soggetti che in Italia sono interessati a sviluppare questo vero e proprio mercato di investimenti».

Quale sarebbe la terza dimensione?

«Normalmente un investitore quando deve decideresu un un progetto guarda a due fattori: il rischio e il rendimento. Per gli investimenti a impatto sociale i parametri sono tre, c'è anche l'impatto sociale positivo. In assenza di quest'ultimo non possiamo parlare di investimento a impatto sociale».

Quali sono le aree di investimento?

«Moltissime: dalla dispersione scolastica all'integrazione dei migranti, all'accesso alla cultura. Oggi siamo di fronte a problematiche ed emergenze sociali di tali dimensione e drammaticità che nessun sistema di welfare pubblico per quanto lo si voglia difendere e noi vogliamo difenderlo - può da solo sostenere. Nell'affrontare un problema sociale non parliamo di risorse sostitutive al welfare pubblico, semmai di risorse addizionali private a integrazione di un welfare pubblico che deve essere saldamente difeso».

Quali sono le condizioni necessarie perché questo mercato si affermi?

«C'è bisogno di un ecosistema complessivo che lo promuova. Gli investimenti a impatto sociale sfidano il settore privato, sfidano il mondo della cooperazione sociale e sfidano il settore pubblico perché uno degli elementi determinanti è la misurazione dei risultati, dell'efficacia della spesa. Si introduce il pay for result: l'erogazione di risorse a fondo perduto, siano esse pubbliche o private, vengono collegate strutturalmente ai risultati e alla catena del valore prodotto».

Tra i soci fondatori dell'Agenda troviamo Abi, Ania, Confcooperative

Federcasse e altri: che ruolo hanno? «L'Agenda mette attorno allo stesso tavolo le grandi centrali cooperative, esperienze di cooperative innovative come Cgm, fondi imprenditori sociali come Fondazione Opes, insieme a fondazioni bancarie, istituzioni finanziarie come banche e assicurazioni: cerchiamo di riunire i possibili interessi imprenditoriali, sociali e finanziari legati allo sviluppo di questo nuovo mercato degli investimenti a impatto sociale. Un tavolo da estendere ad altre associazloni di imprese, enti locali e pezzi di amministrazione pubblica. In molti Paesi le sperimentazioni più felici di finanza sono su scala locale: i local impact bond o i social impact bond (fondi di equità sociale) hanno consentito l'integrazione tra risorse pubbliche e private per affrontare problemi sociali assenti dalle agende tradizionali del welfare pubblico. La dimensione in cui praticare questi investimenti è soprattutto, anche se non solo, una dimensione locale, cittadina: gil investimenti a impatto sociale sono quindi anche una grande sfida lanciata ai nuovi sindaci perché sperimentino questi strumen-

