### **ILTEMPO**

# Come guadagnare con la burocrazia

Stasera in tv lo scoop di «PiazzaPulita» sull'apertura di un'attività a Roma I trucchi per fare prima aggirando le regole. Basta pagare la persona giusta

#### Corsi regionali

Per non farli basta versare mille euro a un «facilitatore»

#### Regole

Per un bar servono tre lavandini Ecco tutte le norme più assurde

#### Relazione tecnica

Il Comune non la fa: la scrivono gli ex impiegati. Per 3.500 euro

#### 350

#### Euro Il costo dei diritti di istruttoria, più 50 euro di

notifica sanità

## 5.000

Il costo di una licenza compreso il compenso al «facilitatore»

#### **Antonio Rapisarda**

E chi l'ha detto che la «mala burocrazia» drena tempo e denaro? A Roma, ad esempio, c'è chi ne ha fatto una vera e propria (e remunerativa) attività. La storia di cui andiamo a parlare andrà in onda stasera a PiazzaPulita su La7 ed è una vera e propria parabola italiana tra «uffici complicazioni», tasse, regolamenti, punteggi e i sempreverdi «risolutori» (a pagamento). Già, nella Capitale dove solo i minimarket gestiti da immigrati sembrano avere ormai-burocraticamente e non solo - la strada spianata, sono gli italiani a dover letteralmente penare tra regole, anche assurde, e costi di carta bollata per poter investire in semplici attività di ristorazione come quella di un bar.

Andiamo con ordine. Il servizio di *Piazza Pulita* girato da Giulia Cerino inizia con il signor Pietro che da Torino, due anni fa, ha scelto di intraprendere nella Capitale con una torrefazione-caffetteria. Il malcapitato, però, si imbatte subito nelle maglie strette del regolamento comunale: a partire dalla singolare richiesta di dover installare bentre lavandini in soli ventinove metri quadri di spazio, inclusi il bagno e il retro.

Ma questo, tutto sommato, è niente. Per cercare di capire procedure e regole per l'apertura di un esercizio commerciale la giornalista, fingendosi una cittadina desiderosa di investire in un nuovo esercizio, si reca allora allo Sportello unico per le attività produttive (Suap) del I Municipio. Fallito il primo tentativo - dato che lo sportello «per facilitare i cittadini» è aperto solo due giorni a settimana, e dopo con un tutt'altro che intuitivo sistema di «lettura» della tessera sanitaria per la prenotazione – finalmente la finta interessata riesce a parlare con i dipendenti.

Oui inizia il calvario. Per aprire un bar infatti, spiegano dall'ufficio, «c'ètutta la parterelativa ai criteri di qualità...». Assieme a questi vi è la «notifica sanitaria», con un bollettino da inviare al costo di cinquanta euro. Finito qui? Tutt'altro. Poi ci sono «da pagare e inviare i diritti di istruttoria», ossia altri 350 euro. Ma soprattutto a questo punto è necessaria «la relazione di un tecnico» che attesti l'idoneità del locale. Supporto tecnico che, però, non è fornito dal Comune («i tecnici del Comune non possono fare la pratica», spiega la funzionaria) e per il quale ovviamente un cittadino non può provvedere da solo. Comefare allora? Semplice: se non ci possono pensare i tecnici, ci pensano gli extecnici del Comune. Ossia ex dipendenti comunaliche, addirittura, hanno preferito (magari perché non troppolontani dalla pensione) cambiare mestiere e occuparsi solo di gestire pratiche del genere. Il motivo è semplice: il margine di guadagno sembra davvero invi-

Qui, infatti, entra in gioco la figura tipica del «facilitatore». Se ne accorge presto l'interessa-

> ta che prende appuntamento con uno degli ex tecnici a cui si sono già rivolti altri cittadini bisognosi dell'ago-

gnata relazione. Ed ecco-almeno per chi non è addetto ai lavori - l'ulteriore scoperta: la licenza a punti. Da regolamento, infatti, sono necessari tutta una serie di accorgimenti che corrispondono all'indicazione di un punteggio. L'obiettivo? Arrivare a quei 165 punti che garantiscono la soglia per poter aprire il bar. «Ha due bagni?», chiede il tecnico. «Sì», risponde la presunta interessata. «E sono venti punti!», sentenzia lui. E così vale lo stesso con l'insonorizzazione, l'impatto acustico, il sistema di risparmio idrico e così via.

Basterà tutto questo? No. Perché alla fine la nostra candidata barista arriva a soli 145 punti, ancora insufficienti per ottenere la licenza. E allora come si fa? Semplice. L'ex dipendente comunale consiglia a questo punto, tra le varie soluzioni, i famosi corsi regionali di aggiornamento che attribuiscono, in due diversi corsi, i venti punti necessari. Ciò significherebbe però ore e ore di lezioni: un calvario nel calvario. «O va fare il corso spiega - o invece lei paga qualche cosetta in più e glielo portano a mano». Non a caso «io c'ho uno che lo fa...». Il «disturbo» che costo avrebbe? 500 euro a corso. Mille euro senza necessità frequenza. E per la relazione del nostro tecnico? Vuole venireincontro alla giovane imprenditrice: «Non la voglio bastonare... Famo 3.500 euro tutto quanto». E siamo già a 5mila euro di spese tra carte, consulenze e vere e proprie mazzette. Tutto questo senza nemmeno aver ancora fatto un caffè.

